**COSTOS**

Cuando hablamos de costos hablamos de un sacrificio que realiza una persona o una empresa a cambio de algo de mayor valor o que considera de mayor valor.

Clasificación:

**Por su naturaleza:**

* **Materiales:** bienes que se incorporan a un proceso productivo (materias primas, Insumos).
* **Mano de obra:** mano de obra directa e indirecta, la directa es la que está involucrada en la transformación del producto. (m.o.d) empleado que trabaja en producción la indirecta es la que no está involucrada en la transformación del producto. (m.o.i) secretaria, vendedor (no está involucrado directamente con la producción).
* **gastos generales:** todo aquello que no están los dos anteriores. (que no sean materiales, y que no sean personas trabajando en la empresa) ejemplo, la amortización, la luz, el gas, el alquiler, son componentes que podemos denominar gastos generales.

**Por su relación con la unidad de costo:**

* **Directos:** Son aquellos que podemos vincular en forma inequívocamente a el producto (materia prima, mano de obra directa)
* **Indirectos:** Son aquellos que no podemos vincular inequívocamente con el producto (el alquiler, sueldos de empleados administrativos, de un vendedor)

**por su comportamiento frente al volumen de producción:**

* **Fijos:** ejemplo (sueldos, alquiler)
* **Semifijos:** tiene un componente fijo y un componente variable (la luz, el gas, el alquiler en el shopping)
* **Variables:** es sensible al volumen de producción, a mayor producción mayor costo variable, si no produzco no tengo costo variable. (remuneración del obrero, la materia prima)

**Tradicional de costos** (costos de producción)**:**

* Materiales directos (materia prima)
* Mano de obra directa (m.o.d)
* Gastos indirectos fijos y variables (C.I.F) costos indirectos de fabricación.

**Por área:**

* **Producción:** materia prima, mano de obra directa, gastos de fabricación
* **Comercialización:** sueldos de vendedores, las comisiones de vendedores, los gastos de publicidad, los gastos de transporte etc.
* **Administración:** sueldos de los empleados administrativos, gastos de librería, abonos o facturación de abogados, contadores, alguna suscripción, un software administrativo etc.
* **Financiación:** sueldos de los empleados del área, intereses.

**Por el momento de cálculo:**

* **Históricos:** hay costos históricos cuando la determinación se realiza luego de incurrido en el costo. (hago el gasto, después me siento analizar cuál era el costo).
* **Predeterminados:** los analizo antes de incurrir en el costo.

**Costos Totales:**

CT; CV; CF [$]

m [unidades]

**Costos unitarios:**

Ctu

Cfu

Cvu

[$]

Cvu

0

m [unidades]

**PUNTO DE COBERTURA, punto de equilibrio, punto de indiferencia:**

Se refiere al nivel de producción para el cual se igualan los ingresos con los costos.

(se llama de cobertura porque estoy cubriendo los gastos. No gano ni pierdo).

Ct: I [$]

A nivel unitario lo que se iguala para encontrar el punto de equilibrio es el precio de venta con el costo total unitario.

m

mc

Pc

**Ejemplo:** tenemos un alquiler de 20mil pesos en el cual vendemos un único producto con precio de venta $200, fabricar ese producto tiene un costo variable unitario de $100.

***aplicamos la formula***

**comprobación**

**fabrico y vendo 150 unidades**

200\*150 = 30.000 a este volumen de producción (perdí $5000)

**qué pasa si m son 300 unidades**

(gane $10.000)

**qué pasa si m son 200 unidades**

(es igual no gano ni pierdo.)

Pv; Ctu; [$]

Perdidas

Ganancias

Pv

Ctu

0

M [unidades]

mc

Costo marginal: Costo marginal (Cmg) es el incremento que se produce en el costo total cuando incremento la cantidad   
Cmg=

Ingreso marginal (Img): es el incremento () en el ingreso total cuando vendo una unidad adicional.

El costo marginal nos va a dar el punto máximo en donde voy a tener el mayor resultado.

con el volumen optimo sé que es lo máximo que puedo fabricar.

Cmg

Img

1000

m

100

20000

0

Volumen optimo, es donde obtengo la mayor ganancia

**Sistemas de costeo**

**Históricos**

* **Directo:** el costo es el costo variable, desprecia el costo fijo (no lo tiene en cuenta)
* **Integral / por absorción:**
  + **Por órdenes:** la actividad de la empresa permite realizar cortes luego de terminada la tarea o la producción e identificar cada orden de trabajo. (ejemplo una imprenta, le encargan la orden de trabajo, terminan, se sientan a ver cuánto le costó realmente esta orden de trabajo).
  + **Por procesos:** la forma de trabajo de la empresa, impide realizar estos cortes, porque constantemente está incorporando materia prima y transformando esa materia prima, sin cortes, es producción continua, tenemos productos en distintos grados de avances (empezado, en proceso, terminados etc.).  
    cuando finaliza el ejercicio para la producción, y ve que se produjo durante este año + lo que tenemos en fabrica, en que grado de avance están estas unidades. todo esto se evalúa para determinar cuál es el costo total de la producción.

GRAFICO

**Como diferencio si una empresa es de costeo directo o de absorción:** viendo el estado de resultados  
 costeo directo va a decir costo por absorción

ventas Ventas

costos directos (-----------) Costos de ventas (---------)

contribución marginal; Resultados bruto

**Predeterminados**

* Estimados: es una estimación previa que vamos a realizar sin un grado demasiado

**Profundidad de análisis.**

* Estándar: es un sistema de conteo científico, lo que hace es analizar minuciosamente cada componente de costo y trabajar constantemente con los costos, luego de trabajar de esta manera en la determinación del costo (costo standard) se incurre en el gasto, se compara el costo estándar con el real y se determina la variación/desvió. yo dije que me iba a costar tanto y la realidad es que me costó tanto.

**costo estándar vs costo real = variación/desvió**

se va a explicar la variación con estos 7 elementos.